**Тендерная документация по закупке способом тендера №\_**

Заказчик **Товарищество с ограниченной ответственностью "Урихтау Оперейтинг"**

Организатор **Товарищество с ограниченной ответственностью "Урихтау Оперейтинг"**

Адрес: КАЗАХСТАН Актюбинская область ул. пр. Абилкайыр хана д. 10,

Телефон **+7 (7132) 744-134**

Электронная почта **a.kopzhassar@uo.kmg.kz**

Банковские реквизиты: Товарищество с ограниченной ответственностью "Урихтау Оперейтинг", БИН 091040003677, ИИК KZ646010121000038904, Кбе 17, валюта KZT, АО “Народный Банк Казахстана”, БИК HSBKKZKX

Настоящие закупки способом Тендера проводятся веб-сайте ТОО «Урихтау Оперейтинг»: https://umk.urikhtau.kz/

Электронным адресом веб-сайта, на котором размещается информация, подлежащая опубликованию, является https://umk.urikhtau.kz/

Перечень закупаемых ТРУ:

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Номер контракта на недропользование** | **Код предмета закупки** | **Код товаров, работ или услуг по Единому номенклатурному справочнику товаров, работ и услуг** | **Наименование закупаемых товаров, работ и услуг** | **Наименование и краткое (дополнительное) описание приобретаемых товаров, работ и услуг** | **Планируемый объем закупа в натуральном выражении** | **Планируемая сумма закупа без учета налога на добавленную стоимость, тысяч тенге** | **Обеспечение тендерной заявки** |
| 5224 | 16 Р | 091011.200.000000 | Работы по эксплуатационному бурению | Бурение вертикальной скважины ВУ-7, 8 | 1 | 8 567 831 000,0 | 1% от суммы, указанной для закупки ТРУ |

Срок действия тендерной заявки должен составлять не менее 30 календарных дней. Течение срока действия обеспечения заявки на участие в тендере начинается со дня вскрытия тендерных заявок.

# 1. Общие положения

1.1. Тендерная документация разработана в соответствии с Порядком по организации и проведению закупок товаров, работ и услуг ТОО «Урихтау Оперейтинг» (далее – Порядок).

В настоящей тендерной документации используются следующие основные понятия:

**Заказчик** – ТОО «Урихтау Оперейтинг»;

**Организатор закупок** - должностное лицо или структурное подразделение заказчика;

**Потенциальный поставщик** - физическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, юридическое лицо (за исключением государственных учреждений, если иное не установлено для них законами Республики Казахстан), консорциум, претендующие на заключение договора о закупках;

1.2 Тендерная документация доступна к получению посредством веб-сайта Заказчика: https://umk.urikhtau.kz/

# 2. Описание и требуемые функциональные, технические, качественные и эксплуатационные характеристики закупаемых ТРУ

2.1. Описание и требуемые функциональные, технические, качественные, эксплуатационные характеристики закупаемых ТРУ указаны в Технической спецификации.

**3. Требования к Потенциальному поставщику**

**3.1. Квалификационные требования, предусматривающие наличие у Потенциального поставщика опыта работы в течение последних 5 (пяти) лет:**

3.1.1. Потенциальный поставщик должен иметь опыт работы в бурении скважин с содержанием сероводорода не менее 5 лет на рынке закупаемых однородных работ, услуг, подтвержденный электронными копиями соответствующих актов, подтверждающих прием-передачу выполненных работ, совокупный объем которых по одному договору, в каждом году составляет не менее 1,5 миллиарда тенге без учета НДС и счетов-фактур (при выписке счета-фактуры на бумажном носителе в соответствии с законодательством Республики Казахстан) или электронных счетов-фактур.

## 3.2. Требования о наличии у Потенциальных поставщиков специалистов, обладающих квалификацией и/или опытом работы в области, соответствующей предмету закупок

3.2.1. Потенциальный поставщик должен предоставить перечень необходимых специалистов указанных в пункте 9 статьи 12 Технической спецификации. Потенциальный поставщик, по требованию Заказчика должен предоставить перечень подтверждающих документов на заявленных специалистов указанных в пункте 9 статьи 12 Технической спецификации.

Наличие у Потенциального поставщика соответствующего(их) специалиста(ов) подтверждается актом Потенциального поставщика о приеме на работу заявленного специалиста.

**3.3. Требования о предоставлении разрешения (лицензии), подтверждающие право заниматься определенными видами деятельности**

3.3.1. Лицензия на работы и услуги в сфере углеводородов, в том числе

Подвиды:

- Бурение скважин на суше, на море и на внутренних водоемах при разведке и добыче углеводородов.

- Цементация скважин при разведке и добыче углеводородов;

- Подземный ремонт, испытание, освоение, опробование, консервация, ликвидация скважин при разведке и добыче углеводородов;

- Геофизические работы при разведке и добыче углеводородов;

- Повышение нефтеотдачи нефтяных пластов и увеличение производительности скважин при разведке и добыче углеводородов.

**3.4. Требования о наличии у Потенциального поставщика оборудования, техники (технических устройств), зданий (сооружений), помещений с предоставлением подтверждающих документов**

3.4.1 Потенциальный поставщик должен иметь в собственности или по договору аренды базу производственного обслуживания (БПО) для обслуживания и ремонта бурового оборудования и инструмента, включая цех по испытанию ПВО и АФ (В тендерной заявке представить копии соответствующих документов, подтверждающих право собственности или право пользования указанным БПО) согласно пункта 1 статьи 12 Технической спецификации.

3.4.2. Потенциальный поставщик должен иметь в собственности основное оборудование, в том числе 2 (две) буровые установки с верхним силовым приводом (Top Drive) не менее 450 тонн (не ранее 2009 г.в.) и персонал. Обязательно с указанием регистрационного номера буровых станков. (В тендерной заявке предоставить копии подтверждающих документов и паспортов на буровую установку со схемами оборудования, в том числе схему бурового оборудования).

3.4.2.1. Заказчик будет проводить инспекцию 2-х буровых установок (грузоподъемностью не менее 450 тонн) со всеми вспомогательными оборудованиями и производственной базой в период рассмотрения тендерных заявок. Потенциальный Поставщик должен предоставить Представителям Заказчика доступ к производственной базе и своему оборудованию для проведения инспекции. На время инспекции две буровые установки и вспомогательное оборудование должно быть свободно, то есть не задействовано в работе на других проектах. В случае, выявления отсутствия свободных буровых установок и отсутствия комплектности оборудования, Заказчик оставляет за собой право отклонить тендерную заявку Потенциального Поставщика.

3.4.2.1.1. Вспомогательное оборудование к буровой установке должно включать следующее:

- Верхний силовой привод (Top Drive) – 2 ед.

- Буровой насосы F-1600–3 ед на каждую БУ.

- 4–х уровневую систему очистки (три вибросита, пескоотделитель, илоотделителя, центрофуга иметь запас ячеистых сеток всех размеров)

- Емкость для бурового раствора с перемешивателями - 7 ед.

- Бурильная труба –   4200м, Ǿ127мм внешнего диаметра, 9,19мм, марка G-105

- Бурильные трубы Ǿ88,9мм толщина стенки- 9,35мм, 4200м (марка стали G-105).

- Авариные инструменты для колонны бурильных труб, включая овершоты, фрезы, магниты, ЯСС, ШМУ и т.д.

- Газокаротажная станция (ГТИ)

- Комплекты противовыбросового оборудования для каждой БУ:

ОП 35-350/х21- 1 комплект.

ОП 56-280/х35,0 К2 -1 комплект,

ПУГ-280х35,0 -1 комплект,

ППГ- 280х70,0 К2 - 2 комплект предназначенных для работы в условиях H2S.

Иметь сертификаты, паспорта на все буровые оборудования и ДФС на бурильные трубы.

- Лаборатория для анализов параметров буровых растворов.

- Вилочный погрузчик с ковшом и вилами 5 тонн.

**3.5. Предельные объемы работ и услуг, которые могут быть переданы Потенциальным поставщиком субпорядчикам (соисполнителям)**

3.5.1. Допускается передача Потенциальным поставщиком субподрядчикам (соисполнителям) для выполнения работ в совокупности не более 25.00 % общего объема работ.

## 3.6. Перечень субподрядчиков по выполнению работ (соисполнителей при оказании услуг), объем и виды передаваемых на субподряд (соисполнение) работ или услуг

3.6.1. Предоставляется в случае, если Потенциальный поставщик привлекает субподрядчиков (соисполнителей) для выполнения работ либо оказания услуг. Объем передаваемых на субподряд (соисполнение) работ или услуг не должен превышать определенного в тендерной документации предельного объема работ и услуг.

**3.7. Дополнительные технические требования к Потенциальным поставщикам, требующие документального подтверждения**

3.7.1. Потенциальный поставщик должен предоставить письмо-гарантию на качество выполняемых Работ.

3.7.2. Потенциальный поставщик должен приложить разработанный и утвержденный Технологический Регламент на бурение скважины ВУ-7, ВУ-8 месторождения Восточный Урихтау с подписью первого руководителя.

3.7.3. Потенциальный поставщик должен приложить следующие документы:

3.7.3.1. аттестат аккредитации лаборатории на проведение анализов по буровым растворам,

3.7.3.2. действующий не менее 6 месяцев на момент подачи тендерной заявки договор на оказания услуг лаборатории, со сроком действия до окончания работ согласно пункту 10.2 статьи 10 Договора.

3.7.4. Потенциальный поставщик должен приложить к тендерной заявке рабочую программу бурения скважины в комплекте с программами цементирования и программой буровых растворов с подписью первого руководителя. В программе бурения Потенциальный поставщик должен указать все субподрядные организации, которые будут привлекаться во время процесса бурения скважины с указанием опыта их работы, подтвержденного актами выполненных работ (настоящее требование действует дополнительно к требованиям, касающимся субподряда, указанного в тендерной документации).

**3.8. Прогнозная доля внутристрановой ценности**

3.8. Гарантийное обязательство Потенциального поставщика по доле внутристрановой ценности в работах или услугах, подписанное первым руководителем Потенциального поставщика либо лицом им уполномоченным, с указанием процентного значения внутристрановой ценности в предлагаемых работах или услугах и содержащее расчет доли внутристрановой ценности, подтверждающий итоговое процентное значение внутристрановой ценности в предлагаемых работах или услугах, произведенный в соответствии с требованиями Единой методики расчета организациями местного содержания при закупках товаров, работ и услуг, утверждаемой в соответствии с законодательством Республики Казахстан о недрах и недропользовании (далее – Единая методика расчета местного содержания). В случае несоответствия расчета доли внутристрановой ценности, указанного в настоящем подпункте, требованиям Единой методики расчета местного содержания тендерная комиссия оставляет за собой право отклонить заявку Потенциального поставщика.

# 4. Представление тендерных заявок и коммерческого предложения на участие в тендере

4.1 Заявка на участие в открытом тендере (далее – Заявка) предоставляется в электронной форме на веб-сайте Заказчика согласно представленной форме.

4.2. Ценовое предложение является формой выражения согласия Потенциального поставщика осуществить поставку товаров, выполнение работ и оказание услуг, в соответствии с требованиями и условиями, установленными объявлением о закупках. Ценовое предложение представляется в адрес Заказчика, в запечатанном конверте до времени начала процедуры вскрытия заявок, указанного в объявлении о закупках способом тендера. Каждый Потенциальный поставщик подает только одно ценовое предложение, скрепленное подписью и печатью (при ее наличии) Потенциального поставщика, которое должно содержать следующие сведения и документы:

4.2.1. наименование, фактический адрес Потенциального поставщика;

4.2.2. номер объявления о закупке, наименование и краткое (дополнительное) описание приобретаемых товаров, работ и услуг;

4.2.3. цену за единицу и общую цену товаров работ и услуг, без учета НДС, с включенными в нее расходами, связанными с поставкой товара, выполнения работ и оказания услуг;

Заявка и ценовое предложение предоставляется до окончательного срока представления заявок, указанного в объявлении о закупке. При предоставлении Потенциальным поставщиком ценового предложения в адрес Заказчика на бумажном носителе представитель Потенциального поставщика заполняет журнал регистрации ценовых предложении и подписывает.

4.3. Порядок оформления конверта:

4.3.1. полное наименование и почтовый адрес Потенциального поставщика;

4.3.2. наименование и почтовый адрес Заказчика;

4.3.3. номер объявления о закупке, наименование и краткое (дополнительное) описание приобретаемых товаров, работ и услуг;

4.3.4. предоставленный конверт должен быть скреплен подписью и печатью (при ее наличии) Потенциального поставщика.

4.4. Конверт с ценовым предложением, не соответствующий требованиям пункта 4.3, а также представленный после времени начала процедуры вскрытия конвертов, возвращается без вскрытия и не подлежит регистрации в журнале. Потенциальные поставщики, не зарегистрированные в журнал(е) регистрации и чьи конверты были возвращены, не допускаются на вскрытие конвертов.

4.5. Потенциальный поставщик несет все расходы, связанные с его участием в закупках способом Открытый тендер. Заказчик/Организатор закупок (тендерная комиссия, экспертная комиссия, эксперт) не несет ответственности по возмещению этих расходов независимо от итогов закупок способом тендер.

# 5. Содержание заявок на участие в тендере

5.1. Заявка на участие в закупке должна содержать:

1. Заполненную и подписанную Потенциальным поставщиком заявку на участие в закупке;
2. Документ(ы), содержащий(е) сведения о государственной регистрации Потенциального поставщика, первом руководителе и учредителях (участниках) Потенциального поставщика, выданный(е) в соответствии с законодательством Республики Казахстан не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия тендерных заявок. Предоставляется в форме электронного документа или электронной копии.

В случае участия консорциума предоставляются документы, содержащие указанные сведения по каждому юридическому лицу, входящему в консорциум, документ, подтверждающий право подписания соглашения о консорциуме уполномоченным лицом каждого юридического лица, входящего в консорциум, а также соглашение о консорциуме.

В случае участия консорциума в качестве документа, содержащего сведения об учредителях (участниках) Потенциального поставщика, в том числе могут быть представлены уставы каждого юридического лица, входящего в консорциум.

Для физических лиц, осуществляющих частное предпринимательство без образования юридического лица, в качестве документа, указанного в настоящем пункте, предоставляется документ, содержащий сведения о государственной регистрации Потенциального поставщика, выданный в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

Для акционерных обществ в качестве документа, содержащего сведения об учредителях (участниках) Потенциального поставщика, также может предоставляться выписка из реестра держателей акций, выданная не более чем за 30 (тридцать) календарных дней до даты вскрытия.

Требование к сроку выдачи документа(ов), предусмотренного настоящим пунктом, не распространяется на Потенциальных поставщиков-нерезидентов Республики Казахстан.

1. Разрешение (лицензия), выданное в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях либо заявление Потенциального поставщика, содержащее ссылку на официальный интернет источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего разрешение (лицензию), использующего электронную систему разрешения (лицензирования) Предоставляется в случае, если условиями тендера предполагается деятельность, которая подлежит обязательному разрешению (лицензированию).

В случае участия консорциума, необходимо наличие разрешения (лицензии) у участника консорциума, отвечающего согласно консорциальному соглашению за поставку товара/ выполнение работ/оказание услуг.

1. Письменное согласие Потенциального поставщика о согласии с Технической спецификации Заказчика, подписанное уполномоченным лицом Потенциального поставщика.

В случае наличия альтернативных условий к Технической спецификации Потенциальный поставщик предоставляет Техническую спецификацию, содержащую альтернативные условия.

1. Копии документов, подтверждающие соответствие требованиям, установленные разделом 3 настоящей Тендерной документации;
2. Перечень субподрядчиков по выполнению работ (соисполнителей при оказании услуг) в форме документа подписанного руководителем Потенциального поставщика с указанием объемов и видов передаваемых на субподряд(соисполнение) работ и услуг, который не должен превышать определенного в тендерной документации предельного объема работ и услуг;
3. Разрешения (лицензии), выданные в соответствии с законодательством Республики Казахстан о разрешениях и уведомлениях, либо заявление Потенциального поставщика, содержащее ссылку наофициальный интернет источник (веб-сайт) государственного органа, выдавшего разрешение (лицензию), использующего электронную систему разрешения (лицензирования) на выполняемые субподрядчиком работы (оказываемые соисполнителем услуги) в формате электронного документа или электронной копии.

Предоставляется в случае, если Потенциальный поставщик привлекает субподрядчиков (соисполнителей) на тендер, которым предполагается деятельность, подлежащая обязательному разрешению (лицензированию).

Предоставляется в форме копии (заявление Потенциального поставщика также может предоставляться в форме копии документа).

1. Обеспечение тендерной заявки в виде гарантийного денежного платежа, который вносится на банковский счет Заказчика. Сумма обеспечения тендерной заявки не должна быть ниже размера, установленного тендерной документацией. Обеспечение тендерной заявки должно соответствовать условиям внесения, содержанию и виду, изложенным в тендерной документации;
2. Ценовое предложение в запечатанном конверте в соответствии с главой 4 Тендерной документации.
3. Сведения о согласии Потенциального поставщика с условиями, видом, объемом и способом внесения обеспечения исполнения договора о закупках;

# 6. Требования к языку составления и представления тендерных заявок

Заявка, а также все документы и сведения, содержащиеся в заявке, представляются на казахском или русском языках.

Заявка может содержать документы, составленные на другом языке, при условии, что к ним будет прилагаться нотариально заверенный перевод на казахский или русский язык по выбору Потенциального поставщика и в этом случае, преимущество будет иметь перевод.

# 7. Требования к содержанию и валюте ценового предложения

7.1 Ценовое предложение предоставляется в соответствии со статьей 4 Тендерной документации.

7.2 Ценовое предложение Потенциального поставщика должно содержать цену за единицу, а также общую/итоговую цену товаров, работ и услуг без учета НДС, с включенными в нее расходами на их транспортировку и страхование, оплату таможенных пошлин, других налогов, сборов, а также иных расходов, предусмотренных условиями поставки товаров, выполнения работ, оказания услуг.

7.3 Ценовое предложение Потенциального поставщика может содержать скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации, а также скидку к общей/итоговой цене товаров, работ, услуг, представленную с учетом альтернативных условий.

В случае предложения Потенциальным поставщиком скидки к общей/итоговой цене на условиях Заказчика, определенных в тендерной документации и (или) скидки при альтернативных условиях, ценовое предложение должно содержать общую/итоговую цену с учетом указанных скидок;

При осуществлении долгосрочных закупок ценовое предложение должно содержать информацию о ценах, распределенных по годам, в порядке, определенном настоящим подпунктом;

7.4 Ценовое предложение участника закупок должно быть выражено в тенге.

# 8. Условия внесения, содержание и виды обеспечения тендерной заявки

8.1. Потенциальный поставщик вносит обеспечение Тендерной заявки, в качестве гарантии того, что он:

1. не отзовет либо не изменит свою тендерную заявку после истечения окончательного срока представления заявок;
2. в случае определения его победителем тендера заключит договор с Товариществом в сроки, установленные протоколом итогов тендера, и внесет обеспечение исполнения договора о закупках, в случае если условиями закупок предусмотрено внесение такого обеспечения.

Расчет соответствия суммы внесенного обеспечения заявки на участие в закупке требованиям Тендерной документации определяется согласно курсу Национального Банка Республики Казахстан, установленного на дату перечисления платежа, выдачи банковской гарантии или иного обеспечения, определенного настоящей Тендерной документацией.

8.2. Потенциальный поставщик должен предоставить обеспечение тендерной заявки в размере указанного в тендерной документации в виде гарантийного денежного платежа, который вносится на банковский счет Заказчика.

8.3. Срок действия обеспечения заявки должен быть не менее срока действия заявки на участие в тендере.

При этом течение срока действия обеспечения заявки на участие в закупках начинается со дня вскрытия заявок на участие в тендере.

8.4. Сумма обеспечения заявки на участие в тендере, исчисленная в тиынах, округляется. При этом сумма менее пятидесяти тиын округляется до нуля, а сумма, равная пятидесяти тиынам и выше, округляется до одного тенге.

8.5. Все заявки, не содержащие подтверждения внесения обеспечения заявки на участие в закупке, отклоняются тендерной комиссией, как не отвечающие требованиям Тендерной документации.

8.6. Обеспечение тендерной заявки, внесенное Потенциальным поставщиком, возвращается Потенциальному поставщику в течение 10 (десяти) рабочих дней со дня наступления одного из следующих случаев:

1. отзыва данным Потенциальным поставщиком своей тендерной заявки до истечения окончательного срока представления заявок;

2. подписания протокола итогов тендера. Указанный случай не распространяется на победителя тендера и Потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место;

3. вступления в силу договора о закупках и внесения победителем тендера обеспечения исполнения договора, предусмотренного тендерной документацией;

4. вступления в силу договора о закупках (в случае, если тендерной документацией не предусматривается внесение обеспечения исполнения договора);

5. отмены/отказа от осуществления закупок.

8.7. Обеспечение тендерной заявки, внесенное Потенциальным поставщиком, не возвращается при наступлении одного из следующих случаев:

1. Потенциальный поставщик, определенный победителем тендера, уклонился от заключения договора о закупках;

2. победитель тендера, заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное тендерной документацией, о внесении обеспечения исполнения договора;

3. Потенциальный поставщик, занявший по итогам сопоставления и оценки второе место, уклонился от заключения договора о закупках или заключив договор о закупках, не исполнил либо несвоевременно исполнил требование, установленное тендерной документацией, о внесении обеспечения исполнения договора.

# 9. Изменение тендерных заявок и их отзыв

9.1. Потенциальный поставщик не позднее окончания срока представления заявок на участие в закупке вправе:

1. Изменить и (или) дополнить внесенную заявку на участие в закупке;
2. Отозвать свою заявку на участие в электронной закупке, не утрачивая права на возврат, внесенного им обеспечения заявки на участие в закупке. Не допускается отзыв заявки на участие в электронной закупке, после истечения окончательного срока представления заявки на участие в закупке.

# 10. Порядок рассмотрения, оценки и сопоставления заявок на участие в тендере

11.1. Заявки на участие в закупке рассматриваются тендерной комиссией на предмет соответствия заявок требованиям настоящей Тендерной документации.

11.2 Тендерная комиссия осуществляет рассмотрение тендерных заявок в срок, не более 10 (десяти) рабочих дней со дня вскрытия заявок на участие в закупке. При проведении закупок товаров, работ, услуг, имеющих сложные технические характеристики и спецификации, заявки рассматриваются тендерной комиссией с привлечением эксперта (экспертной комиссии) в срок не более 15 (пятнадцати) рабочих дней со дня вскрытия тендерных заявок.

11.3. При рассмотрении Заявок тендерная комиссия вправе с целью уточнения сведений, содержащихся в заявках, запросить необходимую информацию у соответствующих государственных органов, физических и юридических лиц.

В случае направления запроса срок рассмотрения заявок дополнительно продлевается соразмерно сроку получения информации, но не более чем на 20 (двадцать) рабочих дней.

В случае осуществления тендерной комиссией процедуры выезда срок рассмотрения тендерных заявок может быть продлен на срок не более 10 (десяти) рабочих дней.

11.4. В случае отсутствия у тендерной комиссии замечаний к содержанию заявок на участие в электронной закупке формируется протокол итогов.

11.5. В случае наличия у тендерной комиссии замечаний к содержанию заявок на участие в закупке, по итогам процедуры предварительного рассмотрения тендерных заявок формируется протокол предварительного рассмотрения с указанием исчерпывающего перечня выявленных несоответствий.

Протокол предварительного рассмотрения подписывается членами тендерной комиссии и ее секретарем.

Протокол предварительного рассмотрения доступен для просмотра членам и секретарю тендерной комиссии. При этом Потенциальным поставщикам, принявшим участие в данной закупке, доступ к протоколу предварительного рассмотрения предоставляется после публикации протокола итогов.

Документы и сведения, включенные в тендерные заявки Потенциальных поставщиков, не внесших обеспечение тендерной заявки либо внесших его с нарушением требований, определенных в тендерной документации, не подлежат рассмотрению.

Потенциальные поставщики, в заявках которых были выявлены несоответствия, получают уведомления о выявленных в их тендерных заявках несоответствиях посредством веб-сайта Заказчика после подписания протокола предварительного рассмотрения.

Потенциальные поставщики, в заявках которых были выявлены несоответствия, вправе в течение 2 (двух) рабочих дней с даты получения уведомления о выявленных несоответствиях представить дополнения и/или изменения в тендерную заявку с целью устранения выявленных несоответствий. При этом, в случае наличия требования по предоставлению обеспечения заявки на участие в тендере, не допускается приведение заявок на участие в закупке Потенциальными поставщиками, не внесшими обеспечение заявки на участие в закупке либо внесшими его с нарушением требований, определенных в тендерной документации.

При представлении дополнений и/или изменений в тендерную заявку Потенциальный поставщик в целях устранения выявленных несоответствий вправе привлечь на тендер субподрядчиков (соисполнителей), указав перечень субподрядчиков по выполнению работ (соисполнителей при оказании услуг), объем и виды передаваемых на субподряд (соисполнение) работ или услуг.

11.6. Повторное рассмотрение тендерных заявок по итогам процедуры предварительного рассмотрения и предоставления дополнений и/или изменений в заявку на участие в тендере осуществляется в срок не более 5 (пяти) рабочих дней с даты истечения срока, предусмотренного для приема дополнений и/или изменений в заявку.

11.7. Тендерная комиссия отклоняет заявку Потенциального поставщика в следующих случаях:

1. Признания тендерной заявки на участие в закупке несоответствующей требованиям настоящей Тендерной документации;
2. Если Потенциальный поставщик является аффилиированным лицом другого Потенциального поставщика, подавшего заявку на участие в данном тендере (лоте);
3. Ценовое предложение Потенциального поставщика превышает сумму, выделенную для закупки;
4. Установления факта предоставления недостоверной информации в тендерной заявке Потенциального поставщика согласно документу, подтверждающему предоставление Потенциальным поставщиком недостоверной информации, подписанному уполномоченным представителем государственного органа, юридического либо иного заинтересованного лица или подписанному физическим лицом.

# 12. Подведение итогов

12.1 Итоги закупок способом открытого тендера оформляются протоколом итогов, который размещается секретарем тендерной комиссии на веб-сайте Заказчика.

12.2. После получения тендерной заявки от Потенциальных поставщиков Тендерная комиссия, руководствуясь необходимостью соблюдения требований к качеству ТРУ, соответствием техническим требованиям, сроками поставки (выполнения/оказания), ценой и другими существенными условиями осуществляет выбор поставщика. При этом низкая цена на ТРУ в полученных коммерческих предложениях, не является основным критерием при осуществлении выбора поставщика.

12.3 Определение победителя тендера, а также Потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место, определяется членами тендерной комиссии.

# 13. Порядок заключения договора о закупках по итогам тендера

13.1 Договор о закупках заключается в соответствии с содержащимся в тендерной документации проектом договора о закупках, в срок не более 10 (десяти) рабочих дней.

13.2 В случае, если победитель электронных закупок, за исключением Потенциального поставщика, занявшего по итогам оценки и сопоставления второе место, не подписал договор в установленные сроки, то такой Потенциальный поставщик признается уклонившимся от заключения договора о закупках.

В случае признания Потенциального поставщика, уклонившимся от заключения договора о закупках, Заказчиком удерживается внесенное им обеспечение тендерной заявки.

13.3 Тендерная комиссия определяет победителем тендера Потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место, по цене и на условиях, предложенных им в тендерной заявке, в течение 5 (пяти) рабочих дней со дня наступления одного из следующих случаев:

1. победитель тендера не представил обеспечение исполнения договора в течение 20 (двадцати) рабочих дней со дня заключения договора о закупках.

При этом Заказчик в одностороннем порядке отказывается от исполнения договора о закупках и удерживает обеспечение тендерной заявки. Исключение составляют случаи полного и надлежащего исполнения поставщиком своих обязательств по договору о закупках до истечения окончательного срока внесения обеспечения исполнения договора о закупках;

1. победитель тендера в сроки, установленные протоколом итогов тендера, не представил Заказчику подписанный договор о закупках. При этом договор о закупках с Потенциальным поставщиком, занявшим по итогам тендера второе место, заключается по цене, не превышающей предложенную им цену в тендерной заявке;
2. если на этапе исполнения договора договор о закупках был расторгнут по вине поставщика. В данном случае договор о закупках с Потенциальным поставщиком, занявшим по итогам тендера второе место, заключается по цене, не превышающей предложенную им цену в тендерной заявке, с учетом стоимости обязательств, исполненных поставщиком и оплаченных Заказчиком;
3. если победитель тендера с момента вскрытия заявок и до момента заключения договора по итогам тендера, был внесен в реестр недобросовестных участников государственных закупок и (или) в реестре недобросовестных участников закупок, и (или) в перечне ненадежных Потенциальных поставщиков (поставщиков) Фонда, и (или) в списке должников, в отношении которых вступило в законную силу решение суда о признании их банкротами, включен в перечень организаций и лиц, связанных с финансированием терроризма и экстремизма, или в перечень организаций и лиц, связанных с финансированием распространения оружия массового уничтожения, в порядке, установленном Законом Республики Казахстан «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма», Потенциальный поставщик является юридическим лицом, местом регистрации которого является государство или территория, включенные в утверждаемый уполномоченным государственным органом, осуществляющим руководство в сфере обеспечения поступлений налогов и других обязательных платежей в бюджет, перечень государств с льготным налогообложением, за исключением случаев, когда Потенциальный поставщик является правообладателем (патентообладателем) технологий, изобретений, полезных моделей, промышленных образцов и технической документации к ним, приобретаемых заказчиком
4. В случаях, предусмотренных настоящим пунктом, после признания победителем тендера Потенциального поставщика, занявшего по итогам тендера второе место, Заказчик осуществляет процедуру заключения договора с Потенциальным поставщиком, занявшим второе место.

В случае отказа от подписания договора о закупках или непредставление подписанного договора о закупках поставщиком, занявшим по итогам тендера второе место, закупки должны быть осуществлены повторно.

13.4. Внесение изменений и дополнений в проект договора о закупках допускается по взаимному согласию сторон.

13.5. Внесение изменений в заключенный договор о закупках допускаются по взаимному согласию сторон.

13.6. Изменения и дополнения, вносимые в договор о закупках, оформляются в виде дополнительного письменного соглашения к договору, являющегося неотъемлемой частью договора.

13.7. Не допускается вносить в проект либо заключенный договор о закупках изменения, которые могут изменить содержание условий, проводимых (проведенных) закупок, явившегося основой для выбора поставщика.

# 14. Условия, виды, объем и способ внесения обеспечения исполнения договора

14.1. Условия и объем внесения обеспечения исполнения договора определяются в соответствии с содержащимся в тендерной документации проектом договора о закупках.

14.2. В случае, если победитель тендера не представил обеспечение исполнения договора в срок, указанный по условиям договора о закупках, то Заказчик действует в порядке, определенные условиями заключенного договора.

14.3. Потенциальный поставщик вправе выбрать один из следующих видов обеспечения исполнения договора, указанных в Договоре.

14.4. Заказчик не инициирует возврат обеспечения исполнения договора в случаях, если:

- договор расторгнут по вине поставщика;

- поставщиком нарушены условия договора, предусматривающие удержание штрафных санкций из суммы обеспечения исполнения договора.

При этом, в случае если сумма штрафных санкций, начисленных Товариществом за нарушение условий договора, будет меньше суммы обеспечения исполнения договора, то поставщику возвращается часть суммы обеспечения исполнения договора, оставшаяся после удержания начисленных штрафных санкций;

- в случае отказа поставщика от исполнения договора.

**Генеральный директор ТОО «Урихтау Оперейтинг» Умиров А. С.**